



DER KAMPF UM INVESTITIONEN, EXPORTE UND NEUE ARBEITSPLÄTZEN: THE UNITED STATES IS OPEN FOR BUSINESS!

“We need to pursue and win new investment by marketing our strengths, providing clear, complete, and consistent information, and removing unnecessary obstacles to investment.”

David W. Campbell, Esq., CPA

Presentation at HK-Hamburg

30 Juni 2011

dcampbell@rgit-usa.com. Direct +001 202 659 6827

CONTENTS

1. INTRODUCTION
2. FOREIGN DIRECT INVESTMENT (FDI)
3. COMMITTEE ON FOREIGN INVESTMENT IN THE UNITED STATES (CFIUS)
4. NATIONAL EXPORT INITIATIVE (NEI)
5. US-GERMAN ECONOMIC RELATIONS
6. QUESTIONS

1. INTRODUCTION

“We will double our exports over the next five years [**2010-2014**], an increase that will support **two million jobs**. We're launching a **National Export Initiative** that will help farmers and small businesses increase their exports, and reform export controls consistent with national security. We have to seek new markets.”

-- **President Obama, 1/2010 State of the Union**

“My Administration is committed to ensuring that the United States continues to be the most attractive place for businesses to locate, invest, grow, and create jobs. **Investments by foreign-domiciled companies and investors** create well-paid jobs, contribute to economic growth, boost productivity, and support American communities. The United States consistently receives more foreign direct investment than any other country in the world.”

-- **President Obama, June 20, 2011**

2. FOREIGN DIRECT INVESTMENT (FDI)

- ✚ Obama Administration zu ausländischen Direktinvestitionen (10%) – Jawohl!
- ✚ US #1 Standort 2006 bis 2009. 2010 (\$3.1T) 49% Zuwachs gegenüber 2009 [#2 und #3 UK und Frankreich bei \$1T, #4 Deutschland bei \$600B]
- ✚ 90% aus Kanada, Europa, Japan. 2.1% aus Brasilien, China, Indien
- ✚ 5+M US-Arbeiter (5% Arbeitermarkt) u besseren Löhnen (\$71.000 vgl. \$54.000)
- ✚ Beitrag zu National Export Initiative (NEI) (18% US-Güterexporte - merchandise)
- ✚ \$11.7T US-Vermögen (2008) [“majority-owned” bzw. 50%]
- ✚ \$3.5T US-Umsätze (2008)) [“majority-owned”]
- ✚ Beitrag zu US-Wirtschaft (Council of Economic Advisors 6.2011 Bericht):
 - \$670B in Güter und Dienstleistungen – 42% bei der gewerblicher Industrie
 - \$188B Investitionen in Anlagen (capital investment)
 - \$40B FuE pro Jahr

2. FDI

[SELECTUSA INITIATIVE - HTTP://SELECTUSA.COMMERCE.GOV/](http://selectusa.commerce.gov/)

- + Federführung – US-Handelsministerium
- + “facilitate business investment in the US to create jobs, spur economic growth, and promote American competitiveness”
- + Ersetzt “Invest in America” Initiativ
- + Geographisch neutral
- + Bessere Zusammenarbeit durch die ganze US-Regierung
- + Ansprechpartner bei der Lösung von Problemen
- + Vermittlung von Informationen zu Programmen, Vergaben, Stellenausschreibungen
- + Berichte 4x pro Jahr an das Weiße Haus
- + *Federal Interagency Investment Working Group* (DOS, Treasury, DOD, DOI, DOC, HHS, HUD, EPA, DHS, USTR, SBA, EX-IM Bank...)

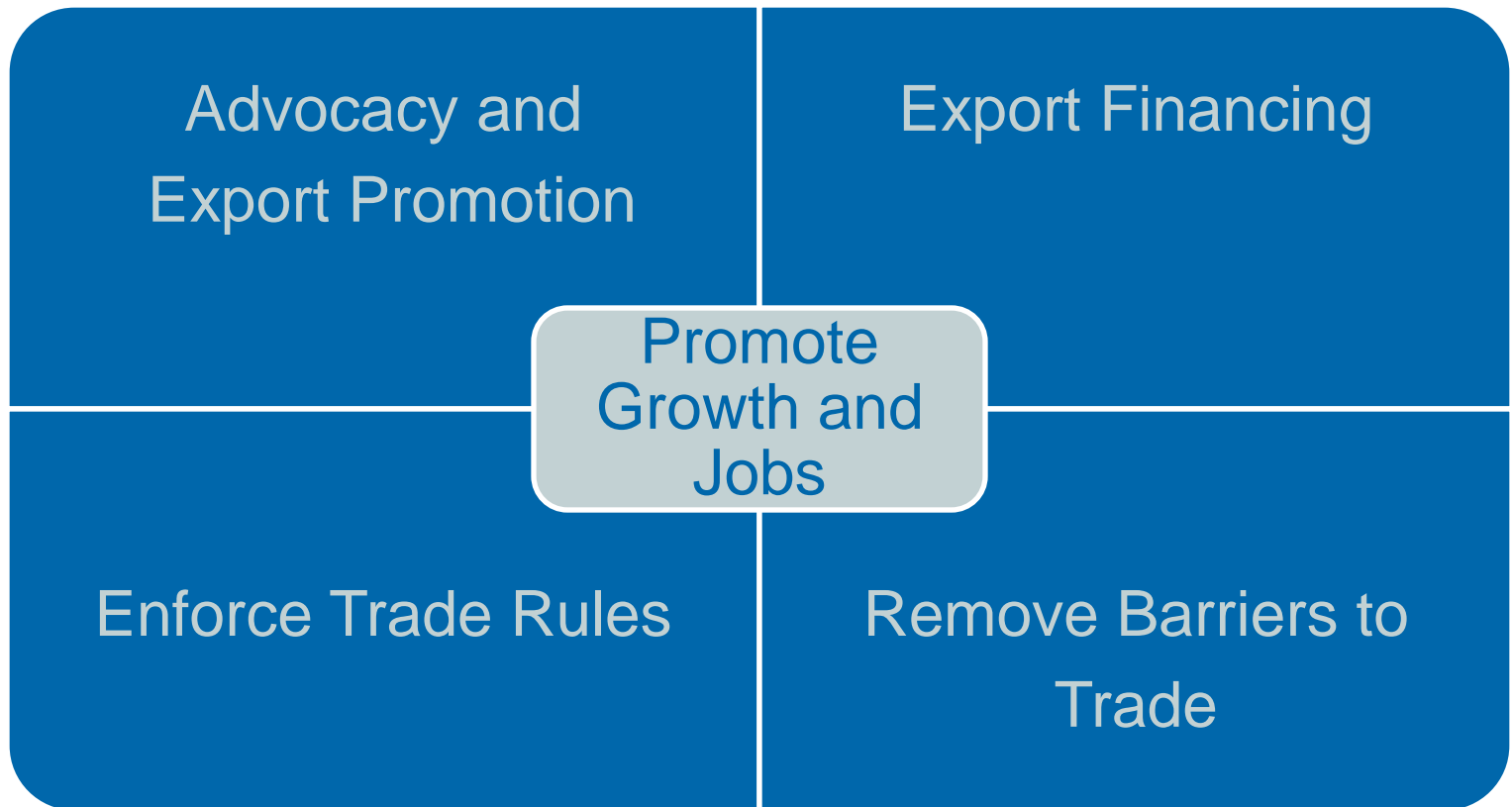
3. COMMITTEE ON FOREIGN INVESTMENT IN THE UNITED STATES (CFIUS)

- ✚ Überprüfung von Investitionen (M&A) die die US-nationale Sicherheit oder “critical infrastructure (Brücke, Hafen, IT) gefährden können (“covered transactions”)
- ✚ 2007 Gesetz “Foreign Investment and National Security Act, FINSA”
- ✚ November 2008 Vorschriften
- ✚ Meldepflicht + Eigenüberprüfung (ggf. Strafe)
- ✚ Geplante M&Z dürfen unterbieten bzw. geändert werden (Mitigation Measures) um identifizierte Risiken zu lösen
- ✚ Mitigation Measures – jeweils federführend US-Behörde oder –Ministerium
- ✚ Zeitfenster – bestätigte Anmeldung (“notice”), 30-Tagen “review” ggf. + 45-Tage “investigation” + 15 Tage Entscheidung vom US-Präsidenten (ggf. Stellvertreter)
- ✚ Seit 2007 Gesetz – Anzahl von reviews steigt

3. CFIUS

| | <u>2008</u> | <u>2009</u> | <u>2010</u> |
|---|-------------|-------------|-------------|
| ✚ 2008-2010 | | | |
| • Notices | 155 | 65 | 93 |
| • Withdrawn during Review | 18 | 5 | 6 |
| • Investigations | 23 | 25 | 35 |
| • Withdrawn during Investigation | 5 | 2 | 6 |
| • Presidential decisions (Verbietung) | 0 | 0 | 0 |
| ✚ Mitigation agreements | | | |
| • 2008 – 2 | | | |
| • 2007 – 14 | | | |
| • 2006 – 15 | | | |
| ✚ Politischer Druck – US-Kongress | | | |
| ✚ Reviews – 50% manufacturing, 30% IT-Bereich | | | |
| ✚ Quellen nach Land – UK (25%), Kanada (10%) | | | |
| ✚ Jahresbericht an US-Kongress. Ob “concerted effort” oder “industrial espionage” | | | |

4. NATIONAL EXPORT INITIATIVE (NEI)



4. NEI

- ✚ Verdoppelung US-Exports 2010-2014 (Zuwachs pro Jahr von 15%)
- ✚ Federführung – US-Handelsministerium (International Trade Administration, ITA)
- ✚ Freihandelsabkommen – Panama, Südkorea, Kolumbien
- ✚ Abschluß der Doha-WTO Handelsrunds
- ✚ Finanzierung – besonders für KMUs
- ✚ Reform von Exportkontrollen
- ✚ Partnerschaften mit Spediteurunternehmen (FedEx, UPS, DHL)
- ✚ Bessere Zusammenarbeit bei US-Botschaften und Konsulaten (DOS + DOC)
- ✚ National Export Strategy (NES) – Update (bald)
- ✚ Emerging markets (Vietnam, Indien, China, Taiwan, Indonesien, Thailand)
- ✚ **Mature Markets Initiative** (5 Länder, darunter EU und **Deutschland**)

4. NEI

- ✚ Verdoppelung US-Exports 2010-2014 (\$1.5T bis \$3T)
- ✚ 2010 US-Exporte um 17% gestiegen gegenüber 2009
- ✚ Fokus auf Export wegen politisch Tragbar
- ✚ Historisch Verdoppelung alle 10 Jahre
- ✚ Einmal seit 1940s (1975-1980) aber wegen hohen Inflation
- ✚ Gute Chancen wegen: 1) tiefes Basisjahr, 2) Steigerung bei US-Sparungen rückt Fokus auf Exporte, 3) US-Dollar schwach gegenüber Fremdwährungen
- ✚ Beste Fördermittel: Krieg oder Nachkriegszeit (1815, 1916, 1946)
- ✚ 30 Millionen US-Unternehmen
- ✚ 1% exportieren im Ausland - 58% zu einem Auslandsmarkt
- ✚ 50% von dem 58% exportieren zum NAFTA-Raum

5. US-GERMAN ECONOMIC RELATIONS

- ✚ Arbeitsplätze – 400.000 wegen US-Exporte nach Deutschland
- ✚ Arbeitsplätze – 650.000 wegen deutschen Tochtergesellschaften in den USA
- ✚ 722.000 US-Arbeiter beim deutschen Unternehmen (2008)
- ✚ 70% US-Tochtergesellschaften (Deutschland) planen neue FDI in den USA in 2011
- ✚ ThyssenKrupp - \$5B in Calvert Alabama
- ✚ VW - \$1B Chattanooga, TN
- ✚ US #1 Direktinvestor in der EU
- ✚ Jeweils #6 Handelspartner
- ✚ **Informal Commercial Exchange (ICE)** – DOC und BWMi “relaunch” Herbst 2011
- ✚ 2010 US-Exporte nach Deutschland - \$73.5B
- ✚ 2010 Deutsche Export nach USA - \$113.7B

6. FRAGEN